

<b>Annonceur</b>	BATIR RH
<b>Référence</b>	BA-CMI-PN-E
<b>Contrat</b>	CDI
<b>Expérience</b>	3 à 5 ans
<b>Fonction</b>	Développement
<b>Localisation</b>	Haute-Normandie
<b>Statut</b>	ETAM



## Votre mission :

Bâtir RH recherche pour l'un de ses clients, constructeur national de maisons individuelles, un Technico-Commercial (H/F) #Maison Individuelle sur la région d'Évreux (27).

En lien direct avec le responsable d'agence, vous aurez pour missions de:

- Créer des contacts (parrainage) ;
- Participer aux opérations commerciales (préparation et permanences) ;
- Exploiter les contacts (RDV, préparation du projet, relance) ;
- Mettre à jour le fichier prospects ;
- Constituer et faire vivre le fichier terrains ;
- Assister aux visites techniques terrain ;
- Suivre le dossier auprès du BET, dessin, métré ;
- Chiffrer en respectant la marge fixée par l'entreprise ;
- Etablir l'étude financière, assister le client dans ses démarches ;
- Suivre le dossier client jusqu'au bon à démarrer ;
- Rassembler les pièces administratives, terrain, financement ;
- Suivre le montage du dossier permis de construire (BET + Ext) ;
- Déposer le permis de construire en mairie ;
- Participer au choix des matériaux (passage commerce vers la technique) ;
- Demander et faire signer les avenants ;
- Assister si besoin le technicien avec le client ;
- Assister à la remise de clés.

## Votre profil :

Idéalement diplômé Bac+2/3 dans les métiers de l'immobilier et/ou de la vente, vous justifiez d'une expérience d'au moins 3 ans à ce type de poste chez un constructeur de maisons individuelles.

Dynamique, autonome et ayant le sens du contact, vous souhaitez participer au développement d'une structure reconnue dans son domaine.

Des connaissances générales en Bâtiment, Urbanisme et Architecture sont un plus sur le poste.